OTWÓRZ SIĘ NA INNOWACJE

czyli jak myśleć i działać poza schematami?

TRENER: ANDRZEJ BERNARDYN

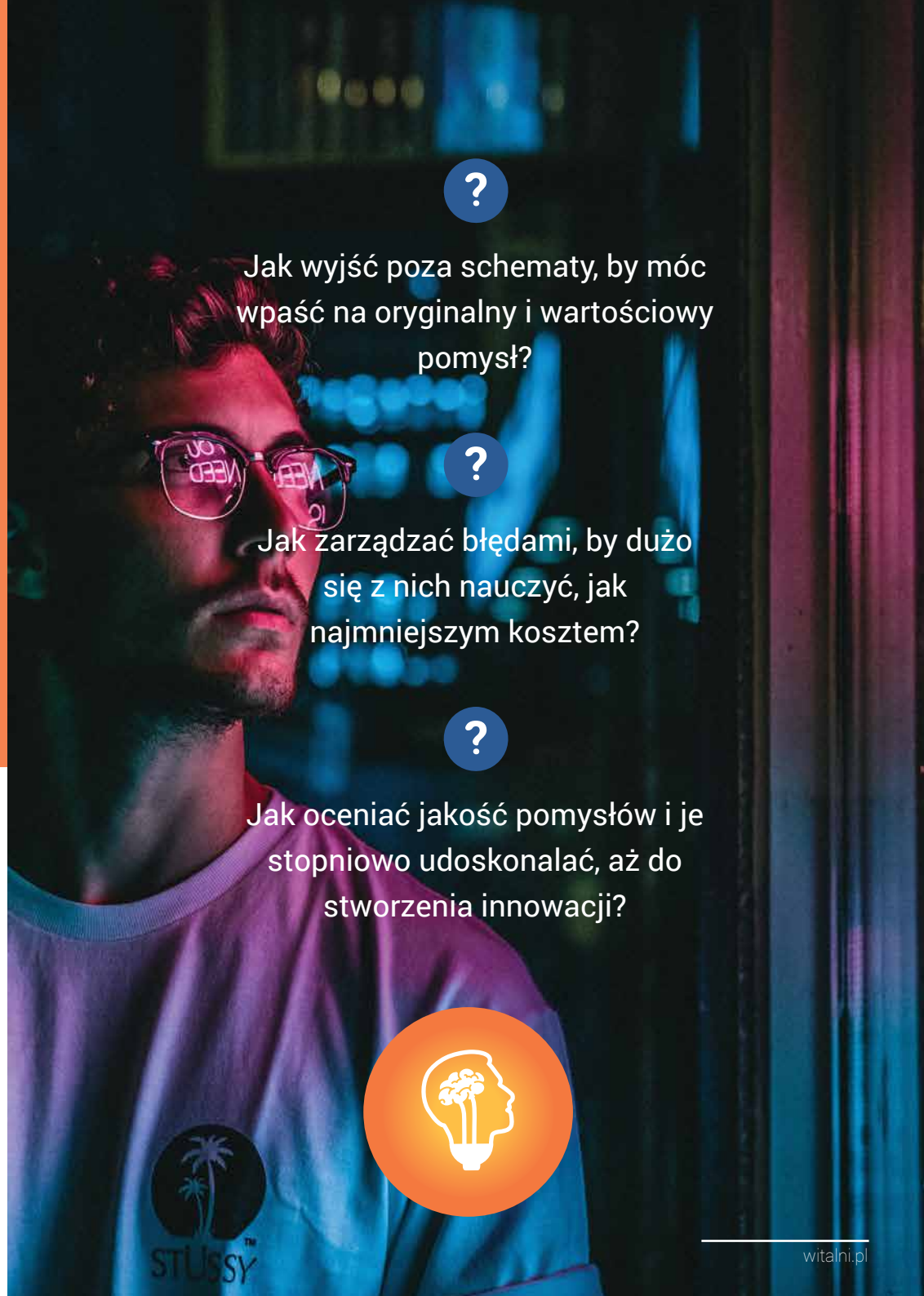
witalni

witalni

OTWÓRZ SIĘ NA INNOWACJE

INNOWACYJNE FIRMY I PRODUKTY BŁYSZCZĄ JASNO NA CIEMNYM TLE KONKURENCJI. POZYSKUJĄ WIĘKSZĄ CZĘŚĆ RYNKU, WIERNYCH FANÓW I UWAGĘ MEDIÓW. CHCESZ DO NICH DOŁĄCZYĆ? KREATYWNE MYŚLENIE I TWORZENIE INNOWACJI TO NIE DAR OD BOGA, LECZ ZESTAW UMIEJĘTNOŚCI, KTÓRE MOŻNA ROZWINĄĆ PRZEZ PRAKTYKĘ. TO TAKŻE NARZĘDZIA TWÓRCZEGO MYŚLENIA, GENEROWANIA I OCENY POMYSŁÓW. CHCESZ WYŁAMAĆ SIĘ Z OGRANICZEŃ? ZACZĄĆ MYŚLEĆ I DZIAŁAĆ POZA SCHEMATAMI?.

Pisacco powiedział: „Wszystkie dzieci rodzą się artystami. Problemem jest pozostanie artystą podczas dorastania". W szkole, w domu, na uczelni, w pracy – wszędzie błędy są stygmatyzowane, a osoby, które je popełniły – krytykowane. Tymczasem, by móc stworzyć coś prawdziwie innowacyjnego, nie można się trzymać bezpiecznych rozwiązań. Trzeba dać sobie przyzwolenie na popełnianie błędów. Wyjść poza schematy. Na szkoleniu nauczymy się popełniać błędy z głową, eksperymentować, szukać nowych ścieżek i możliwości – w poszukiwaniu innowacji. Damy też praktyczne narzędzia, które pozwolą zapanować nad twórczym chaosem i nadać mu zrozumiałą, niemal logiczną strukturę.



?

Jak wyjść poza schematy, by móc wpaść na oryginalny i wartościowy pomysł?

?

Jak zarządzać błędami, by dużo się z nich nauczyć, jak najmniejszym kosztem?

?

Jak oceniać jakość pomysłów i je stopniowo udoskonalać, aż do stworzenia innowacji?

ZAGADNIENIA

ZAGADNIENIA

NAJWAŻNIEJSZE PUNKTY PROGRAMU, KTÓRE OMÓWIMY PODCZAS SZKOLENIA:

1. **WYCHODZENIE POZA SCHEMATY, CZYLI JAK ZACZĄĆ DOSTRZEGAĆ NAJPOPULARNIEJSZE OGRANICZENIA I NAUCZYĆ SIĘ JE OBCHODZIĆ.**
Pułapki schematycznego myślenia czają się na każdym kroku. Dajemy zwieść się nazwie, ulegając fiksacji nominalnej. Patrzymy na przedmioty i programy, widząc w nich tylko główną funkcje, ulegając funkcjonalnej. Trudno jest nam wyjść poza ramy i jednowymiarowe spojrzenie – ulegając fiksacji przestrzennej. To ograniczenia są naturalne, lecz można je przezwyciężyć. Pierwszy krok to nabycie umiejętności ich dostrzegania. Podczas tego modułu nauczysz się skąd biorą się ograniczenia, jak na Ciebie oddziałują i jak możesz je przełamać.

2. **ZARZĄDZANIE BŁĘDAMI, CZYLI JAK NIE BAĆ SIĘ BŁĘDÓW I UMIEĆ JE WYKORZYSTAĆ.**
Co łączy karteczki post-it, coca-colę i viagrę? Wszystkie te niezwykle popularne produkty powstały w wyniku … błędu. Stworzone je przypadkiem i początkowo były dla twórców rozczarowaniem. Dopiero z czasem i nabyciem perspektywy udało się z nich stworzyć best-sellerowy produkt. W tym module dowiesz się dużo o sztuce błądzenia. Jak minimalizować szansę popełnienia kosztownych błędów? Jak wyciągnąć wnioski z rozwiązań, które nie zadziałały? A nawet jak prowokować błędy, by móc przypadkiem dokonać wielkiego odkrycia.

3. **OD PROBLEMU DO ROZWIĄZANIA, TWÓRCZY PROCES ROZWIĄZYWANIA PROBLEMÓW**
Gdy Amerykanie planowali podróż kosmiczną, wydali miliony dolarów, by wymyślić patent, który pozwoli na działanie długopisów w stanie nieważności. W kosmosie tusz nie chciał bowiem spływać na kartkę. Co w tym samym czasie zrobili Rosjanie? Wzięli ze sobą ołówki. Ta historia pokazuje, jak właściwe zdefiniowanie problemu, może być kluczem do jego skutecznego i taniego rozwiązania. W tym module nauczysz się wnikliwie analizować problem, wyróżniać jego istotę i trzymać się zewnętrznych ograniczeń, których nie da się obejść. Wszystko po to, by rozwiązanie, które stworzysz, faktycznie rozwiązało wyjściowy problem.

4. **GENEROWANIE LICZNYCH I WARTOŚCIOWYCH POMYSŁÓW, CZYLI POSŁUGIWANIE SIĘ TECHNIKAMI TWÓRCZEGO MYŚLENIA.**
Możesz czekać aż przyjdzie do Ciebie inspiracja i samoistnie wpadniesz na genialny pomysł. Istnieją jednak sposoby, by ten proces znacznie przyspieszyć. Są nimi techniki twórczego myślenia, które pozwalają w krótkim czasie wygenerować wiele wartościowych pomysłów. W tym module nauczysz się wymyślać rozwiązania do biznesowych problemów posługując się między innymi Techniką Odwrócenia Problemu, Mapą Myśli i Udoskonaloną Burzą Mózgów. Odwołamy się do najnowszych badań w tym temacie i obalimy kilka mitów.

5. **SELEKCJA I OCENA ROZWIĄZAŃ, CZYLI JAK WYBRAĆ TE POMYSŁY, KTÓRE MAJĄ NAJWIĘKSZĄ SZANSĘ, BY CI POMÓC.**
Klęska urodzaju. To częsty efekt dobrze poprowadzonej sesji wymyślania rozwiązań. Pomysłów jest po prostu za dużo. Nie da się skorzystać z nich wszystkich. Nie widać też na pierwszy rzut oka, które z nich są bezużyteczne, a które mogą odmienić Twoje losy. Co więcej, czasem pomysł, który wygląda na wyssany z palca, bo kilku zmianach staje się niezwykle cenny. Z kolei pomysł, który wyjściowo wydawał się świetny – ma kilka nieoczywistych, lecz potężnych słabości. W tym module nauczysz się wypracowywać odpowiednie kryteria oceny pomysłów i rozwiązań - zarówno tych już istniejących w Twojej firmie, jak i tych nowych. To pozwoli Ci zdecydować o kolejnym kroku, czyli przejściu do działania.

6. **POLOWANIE NA INNOWACJE, CZYLI JAK WYMYŚLIĆ NOWE I SKUTECZNE ROZWIĄZANIE NA RYNKU.**
Jak powstają innowacje? Jak wielkie firmy korzystały z „twórczych zapożyczeń", by zaoferować klientom wyjątkowy produkt. Jakie warunki muszą być spełnione, by stworzyć środowisko, w którym można wytworzyć innowacyjne rozwiązanie? W tym module zajmiemy się tworzeniem innowacji wartości. Przyjrzysz się bliżej firmom i produktom, które w swoim czasie zasługiwały na miano innowacji. Zobaczysz, jak te same zasady, pomogą Ci udoskonalić procesy, produkty i usługi w Twojej firmie.

KTO SKORZYSTA ZE SZKOLENIA?

PRZEDSIĘBIORCY

PROJECT MANAGEROWIE

PRACOWNICY ODPOWIEDZIALNI ZA MARKETING, PRODUKCJĘ I INNOWACJE

WYŻSZA KADRA ZARZĄDZAJĄCA, TWORZĄCA STRATEGIĘ FIRMY

WSZYSTKIE OSOBY, KTÓRE CHCĄ MYŚLEĆ I DZIAŁAĆ INNOWACYJNIE

PRAKTYKA

METODY SZKOLENIA

Dyskusja moderowana

Dyskusje umożliwiają wymianę doświadczeń, dzielenie się wiedzą i spojrzenie na omawiany problem z różnych perspektyw. Zadaniem naszych trenerów jest ich moderacja tak, by przebiegały w optymalny sposób.

Ćwiczenia indywidualne i grupowe

Dyskusje umożliwiają wymianę doświadczeń, dzielenie się wiedzą i spojrzenie na omawiany problem z różnych perspektyw. Zadaniem naszych trenerów jest ich moderacja tak, by przebiegały w optymalny sposób.

Interaktywny wykład

Szkolenie to coś więcej niż prezentacja i pokaz slajdów. Nasi trenerzy, aktywnie oddziałują na grupę i koordynują przebieg zajęć – angażują uczestników, m.in. pytaniami, ilustracjami i mikro-ćwiczeniami.

Ukierunkowana burza mózgów

Maksymalnie aktywizujemy uczestników do zgłaszania pomysłów. Pracując wspólnie w grupie, szukamy i wybieramy najlepsze pomysły, dopasowane do określonych potrzeb.

Sesje twórczego myslenia

Prowadzimy sesje twórczego myślenia, podczas których generujemy jeszcze więcej rozwiązań i pomysłów.

GŁÓWNE KORZYŚCI

- NAUCZYSZ SIĘ GENEROWAĆ WIELE WARTOŚCIOWYCH POMYSŁÓW PRZY POMOCY TECHNIK TWÓRCZEGO MYŚLENIA
- NAUCZYSZ SIĘ OCENIAĆ POMYSŁY I ROZWIĄZANIA, ZGODNIE Z WYPRACOWANYMI ISTOTNYMI KRYTERIAMI
- NAUCZYSZ SIĘ FORMUŁOWAĆ PROBLEMY W TAKI SPOSÓB, BY MÓC ZNALEŹĆ SZYBKIE I SKUTECZNE ROZWIĄZANIA
- NABIERZESZ ODWAGI DO TWORZENIA I POPEŁNIANIA BŁĘDÓW
- POZNASZ CAŁY PROCES TWÓRCZEGO ROZWIĄZYWANIA PROBLEMÓW Z LOTU PTAKA I Z BLISKA - NA KONKRETNYCH PRZYKŁADACH
- WYJDZIESZ POZA NAJPOPULARNIEJSZE SCHEMATY I OGRANICZENIA MYŚLENIA

NASZE STATYSTYKI SĄ *WITALNE*

98,21%

pozytywnych opinii o szkoleniach

ponad **15 000** wydanych certyfikatów

63%

uczestników szkoleń w Polsce to menedżerowie. Postaw na rozwój i uzyskaj przewagę (według badań nf.pl)

SYLWETKA TRENERA

TRENER PROWADZĄCY SZKOLENIE

ANDRZEJ BERNARDYN

Trener biznesu, Coach, Ekspert kształtowania nawyków, Mistrz Polski w kreatywności (XV Ogólnopolski Finał Odysei Umysłu)**, 4-krotny reprezentant Polski na Mistrzostwach Świata w kreatywności w Stanach Zjednoczonych**

Specjalizuje się w treningach twórczego myślenia oraz kreatywnego rozwiązywania problemów. Prowadzi szkolenia z zakresu efektywności osobistej oraz zespołowej, a także świadomego kształtowania nawyków. Realizuje także tematy z zakresu skutecznego komunikowania się oraz wystąpień publicznych.

Od 2006 roku związany jest z branżą szkoleniową jako trener oraz twórca autorskich narzędzi edukacyjnych. Przeprowadził ponad 2100 godzin szkoleń dla ponad 2000 uczestników. Pracował m.in. dla IBM, Volvo, Capgemini, Opera Software, Delaval.

Andrzej ozwija start-upy produkujące gry planszowe oraz narzędzia szkoleniowe: Krainę Nawyków oraz Księgę Suflera. Jest autorem Systemu Skuteczności Osobistej - elektronicznego planera zadań wykorzystującego najlepsze założenia uznanych systemów zarządzania pracą – Getting Things Done oraz Do it Tomorrow Marka Fostera. Aktywnie działa w Toastmasters International, jako Prezes regionalny oraz w programie Odyseja Umysłu, jako Trener drużyn oraz trenerów.

Wykształcenie zdobył na Uniwersytecie Wrocławskim, gdzie ukończył Filologię Polską oraz Psychologię. W 2012 roku brał udział w cyklu szkoleń „Trener partnerem Biznesowym" House of Skills. W 201 roku zdobył tytuł Certyfikowanego Trenera Biznesu Szkoły Trenerów Biznesu Akademii SET.

Zapraszam na moją stronę oraz media społecznościowe

andrzejbernardyn.pl | facebook.com/andrzej.bernardyn

Jak prowadzę szkolenia?

Praktycznie - sam korzystam z każdego narzędzia, techniki czy strategii, których uczę. Dzięki temu mam do nich przekonanie, wiem co i kiedy działa. Każde ćwiczenie robimy z konkretnego powodu, by osiągnąć ustalony cel.

W oparciu o fakty - oprócz własnego doświadczenia, swoją wiedzę czerpię z najlepszych praktyk biznesu. Korzystam z osiągnięć i odkryć czołowych firm w swoich branżach. Demaskuję też mity i błędne założenia, odwołując się do konkretnych badań naukowych.

Interaktywnie - na szkoleniach korzystamy z gadżetów, gier planszowych, aplikacji mobilnych. Uczymy się przez doświadczenie. Na własnej skórze poznajemy, jak coś działa. Dzięki temu jest wesoło, ciekawie i uczestnicy więcej zapamiętują.

Dotychczas współpracowałem m.in. z:

Arena Tax, Arkana, Autoneum, Aviva, Axxiome, Bank Zachodni, British Centre, Capgemini, Credit Agricole, DeLaval, Etnocafe, Eurobank, Eurokontakt, Funmedia, Herbapol, Kaczmarski Group, KRD, IBM, Langmedia, Lotos, Mennica Polska, Opera Software, Qubus Hotel, Testuj.pl, VolksWagen, Volvo

Poznaj moją grę, która pomaga zmieniać swoje nawyki oraz realizować cele

krainanawykow.pl

witalni

WARTOŚĆ

WARTOŚĆ INWESTYCJI

Inwestycja: 1170,00 PLN netto

CO OTRZYMASZ INWESTUJĄC W SZKOLENIE?

- udział w **szkoleniu technik i narzędzi innowacyjnego myślenia oraz kreatywnego rozwiązywania problemów**
- komplet materiałów szkoleniowych
- **imienny certyfikat** potwiedzający udział w szkoleniu oraz zakres merytoryczny programu
- 2 dni szkoleniowe
- udział w opracowanym i zorganizowanym szkoleniu przez specjalistów Witalnych, zgodnie ze **Standardem Usług Szkoleniowych 2.0**, wydawanym przez **DEKRA Certification**
- dwudaniowy posiłek z deserem oraz napojami
- nieograniczony serwis kawowy

DODATKOWE KORZYŚCI

W okresie po szkoleniu uczestnicy mogą skorzystać z profesjonalnych **materiałów szkoleniowych**, które będą wsparciem w wyznaczniu planu rozwojowego.

Dodatkową wartością dla uczestników, jest możliwość **konsultacji telefonicznych** oraz mailowych z Trenerem - do 6 miesięcy po szkoleniu.

Po szkoleniu uczestnicy mogą bezpłatnie dołączyć do **Klubu Absolwentów Witalnych**. W jego ramach klubowicze otrzymają dostęp do dodatkowych treści merytorycznych, specjalne oferty promocyjne, a także zaproszenia na organizowane przez nas wydarzenia. Więcej informacji o Klubie Absolwenta mogą Państwo znaleść pod adresem www.witalni.pl/kaw.

Możliwość dofinansowania

Nasze szkolenia objęte są **programem dofinansowania** w ramach, którego można uzyskać nawet **80% zwrotu wartości inwestycji**. Szczegółowe warunki mogą Państwo poznać na naszej stronie lub kontaktując się pisząc na **kontakt@witalni.pl**

witalni

DOŚWIADCZENIE TRENERA PROWADZĄCEGO

(łącznie przeprowadził ponad 2500h zajęć)

ok. 500 h
szkolenia z kreatywności

ok. 400 h
szkolenia z zarządzania czasem i nawyków

ok. 400 h
szkolenia z wystąpień publicznych

ok. 300 h
szkolenia z komunikacji

ok. 300 h
szkolenia z efektywnych metod nauki (w tym dla trenerów)

ok. 500 h
prowadzenie coachingów

ok. 100 h
prowadzenie zajęć na studiach podyplomowych

WARUNKI

witalni

HARMONOGRAM

w programie szkolenia przewidziane są przerwy - obiadowa oraz kawowa

09^{30} - 17^{00}
DZIEŃ I

09^{30} - 17^{00}
DZIEŃ II

TERMINARZ SZKOLEŃ OTWARTYCH

Zapisy na szkolenie do 10 dni przed datą szkolenia

W przypadku chęci zgłoszenia uczestnictwa w terminie krótszym niż 10 dni - uprzejmie prosimy o kontakt telefoniczny.

Znajdź szkolenie blisko Twojej miejscowości

Aktualne terminy szkolenia znajdziesz na naszej stronie

SPRAWDŹ TERMINARZ

ZAPISZ SIĘ

1. Skorzystaj z formularza zgłoszenia na **witalni.pl**, wejdź na zakładkę **Terminarz**, wybierz interesujący Cię termin i wypełnij wniosek. Mozesz również wygodnie skorzystać z płatności online
2. Wypełnij formularz załączony do niniejszego programu i prześlij na adres mailowy **biuro@witalni.pl**
3. Skontaktuj się z Nami telefonicznie dzwoniąć pod numer **71 757 52 19**

PROMOCJE:

W przypadku przesłania zgłoszenia na szkolenie do:

60 **dni przed datą szkolenia** zgłaszający uzyska rabat w wysokości 300 PLN netto/os.

30 **dni przed datą szkolenia** zgłaszający uzyska rabat w wysokości 100 PLN netto/os.

ZASADY:

1. Podana inwestycja jest wartością netto + VAT 23%.
2. W celu rezerwacji miejsca prosimy o przesłanie wypełnionego formularza zgłoszeniowego dołączonego do oferty lub skorzystanie z zapisów online, dostępnych na www.witalni.pl
3. Zapisy na szkolenie odbywają się do 10 dni przed datą.
4. Podana wartość inwestycji nie uwzględnia ewentualnego noclegu - na Państwa życzenie, możemy dokonać rezerwacji.

FORMULARZ ZGŁOSZENIA

witalni

Otwórz się na innowacje

Wyczyść pola

1

Data szkolenia

Miejsce szkolenia

NA SZKOLENIE MOŻNA RÓWNIEŻ ZAPISAĆ SIĘ KORZYSTAJĄC Z **FOMULARZA ONLINE**
witalni.pl/formularz-zapisu

2

DANE ZGŁASZAJĄCEGO

*Proszę wpisać imię i nazwisko **lub** nazwę firmy wraz z numerem NIP*

Imię

Nr telefonu

Nazwisko

E-mail

Nazwa firmy

NIP

Ulica

Nr budynku/lokalu

Kod pocztowy

Miejscowość

3

DANE ZGŁASZANYCH OSÓB

☐ Proszę zaznaczyć pole, jeśli jednym z uczestników jest osoba zgłaszająca

Jeśli posiadają Państwo informacje o uczestnikach prosimy o zaznaczenie pól (pola niewymagane; informację można zgłosić w późniejszym terminie)

Imię i Nazwisko
Nr telefonu
Stanowisko

Imię i Nazwisko
Nr telefonu
Stanowisko

Imię i Nazwisko
Nr telefonu
Stanowisko

Imię i Nazwisko
Nr telefonu
Stanowisko

☐ Proszę zaznaczyć pole, jeśli któryś z uczestników ma specjalne potrzeby dietetyczne *(dieta bezglutenowa, uczulenia na produkty, posiłek wegetariański)*

☐ Proszę zaznaczyć pole, jeśli uczestnicy korzystają z udogodnień w poruszaniu

Wyczyść pola

witalni

4

Usługi szkoleniowe objęte są 23% VATem

WARUNKI FINANSOWE

Ilość osób

Voucher
Kod vouchera

Zniżki: 30/60 2 i więcej Voucher

Otwórz się na innowacje

Wartość inwestycji 1070,00 PLN

Suma inwestycji
ilość osób x wartość inwestycji
(netto)

Łączna inwestycja + VAT
suma inwestycji - kwoty rabatowe
(brutto)

5

WARUNKI ZAPISU NA SZKOLNIE ORAZ PROMOCJI

1. Nominalna wartość inwestycji wynosi: 1470,00 PLN netto (+23% VAT) za osobę.
2. Po otrzymaniu wypełnionego formularza firma WITALNI prześle drogą mailową fakturę pro forma oraz potwierdzenie rezerwacji miejsc.
3. Płatności za szkolenie w przypadku zgłoszenia przez formularz pisemny należy dokonać do 7 dni roboczych przed datą szkolenia (inne warunki przy skorzystaniu z promocji) - na konto firmy WITALNI Katarzyna Sergiel:

   ING BANK ŚLĄSKI nr: 88 1050 1908 1000 0022 6181 9441

   Po zaksięgowaniu wpłaty firma WITALNI wystawi fakturę VAT, którą następnie prześle pocztą.
4. Jeżeli z przyczyn losowych, uczestnik nie będzie mógł skorzystać ze szkolenia i poinformuje o tym fakcie firmę WITALNI w terminie minimum 7 dni przed datą szkolenia, firma Witalni dokona zwrotu 100% wpłaconej kwoty.
5. W przypadku rezygnacji w krótszym terminie niż 7 dni, firma Witani dokona zwrotu 80% wpłaconej kwoty. Istnieje również możliwość zmiany uczestnika lub przepisanie zgłoszenia na inny termin.

1. **Promocja 30/60, korzyści dla zdecydowanych**
   Każda zgłaszająca się osoba[1] na szkolenie do 60 dni przed datą wybranego szkolenia - uzyska rabat w wysokości 300 PLN netto/os., a do 30 dni przed datą szkolenia - rabat w wysokości 100 PLN netto/os.

   Promocja trwa nieprzerwanie do odwołania. Dotyczy wyłącznie szkoleń otwartych z oferty firmy Witalni w formie 2-dniowej. Warunkiem skorzystania z promocji jest przesłanie formularza zgłoszenia w określonym terminie przed datą szkolenia (60/30 dni) - drogą elektroniczną na adres **biuro@witalni.pl**, faksem pod nr **71 757 52 90** lub za pośrednictwem formularza online; oraz dokonanie płatności w terminie 7 dni roboczych od zgłoszenia.

   Promocja nie łączy się z ofertą Voucherów promocyjnych oraz rabatem 2 i więcej.
2. **Rabat 2 i więcej, bo więcej to korzystniej**
   10% rabatu można uzyskać zgłaszając min. 2 osoby na wybrane szkolenie. Oferta skierowana jest dla wszystkich zainteresowanych i dotyczy oferty wszystkich szkoleń otwartych.

   Promocja trwa nieprzerwanie do odwołania i naliczana jest od nominalnej kwoty netto zgłoszenia. Rabat 2 i więcej nie łączy się ofertą Voucherów promocyjnych[2] oraz promocją 30/60
3. **Regulamin realizacji Voucherów promocyjnych**
   Skorzystanie z voucherów promocyjnych przy zapisie na szkolenie otwarte wyłącza promocje rabatowe (30/60, 2 i więcej itp.). Szczegółowy regulamin realizacji poszczególnej oferty vouchera zamieszczony jest w otrzymanym voucherze.

[1] dotyczy zarówno osób zgłaszających się na szkolenie oraz osób zgłaszających innych uczestników
[2] uczestnik realizujący voucher zaproszeniowy na szkolenie nie jest wliczany do ogólnej liczby zgłaszanych osób na szkolenie

6

AKCEPTACJA WARUNKÓW OFERTY

◯ Akceptuję warunki finansowe, regulamin zgłoszenia oraz regulaminy promocji, z których korzystam.

◯ Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez firmę Witalni Katarzyna Sergiel z siedzibą we Wrocławiu przy ul. A. Ostrowskiego 7 lok. 311 w zakresie prowadzonej przez nią działalności gospo- darczej zgodnie z ustawą z dn. 29.08.1997 r. o Ochronie Danych Osobowych (Dz. U. Nr 133 poz. 883). Zgodnie z ustawą o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926 z późn. zm.) mam prawo dostępu do swoich danych, ich poprawiania i żądania zaprzestania ich przetwarzania.

◯ Wyrażam zgodę na otrzymywanie korespondencji drogą elektroniczną od firmy Witalni Katarzyna Sergiel z siedzibą we Wrocławiu przy ul. A. Ostrowskiego 7 lok. 311 (zgodnie z ustawą z dnia 18.07.2002 r. Dz. U. Nr 144 poz. 1204 „O świadczeniu usług drogą elektroniczną"). W każdym momencie przysługuje mi prawo do odwołania powyższej zgody.

Data

Podpis oraz pieczątka firmowa

Wyślij formularz zgłoszenia

Skąd wiesz o naszej ofercie?
(niewymagane)

NA WSZYSTKIE PAŃSTWA PYTANIA Z CHĘCIĄ ODPOWIEMY

telefonicznie
71 757 52 19

mailowo
kontakt@witalni.pl

lub przez **Livechat** na *naszej stronie witalni.pl*